

EIPM Training Courses and 2024 Schedules of Public Sessions

(All courses can be organized for special in-company training)

EIPM - CERTIFICATION COURSES AGENDA	Length	Shanghai or Online 1st Semester	Language	Shanghai or Online 2nd Semester	Language
LEVEL 1 – EIPM Certification for Professional Buyers.	13 days				
Fundamentals of Purchasing	2 days	9-10 April	Chinese	8-9 October	Normally in English, but in Chinese if all participants speak Chinese
Cost Analysis and Cost Down	2 days	11-12 April	Chinese	10-11 October	
Financial Risks/Opportunities in Supply Management	3 days	13-15 May	Chinese	28-30 October	
Contract and Legal Aspects	2 days	16-17 May	Chinese	31 Oct. -1 Nov.	
Practicing Negotiation Techniques	3 days	11-13 June	Chinese	19-21 November	
Inventory Management	1 day	14 June	Chinese	22 November	
LEVEL 2 – EIPM Certification for Expert Buyers.	10 days				
Strategic Portfolio Management	2 days	17-18 April	Chinese	16-17 October	Normally in English, but in Chinese if all participants speak Chinese
- Key Category Management (KCM)	1 days	19 April	Chinese	18 October	
Supplier Relationship Management (SRM)	2 days	22-23 May	Chinese	6-7 November	
Advanced Cost Reduction Tools	1 day	24 May	Chinese	8 November	
The Soft Skills in Hard Negotiations	3 days	24-26 June	Chinese	26-28 November	
Value Contribution	1 day	17 June	Chinese	29 November	
LEVEL 3 – EIPM Certification for Purchasing Managers.	7 days				
Purchasing Management: Strategies & Organisations	2 days	24-25 April	Chinese	23-24 October	Normally in English, but in Chinese if all participants speak Chinese
Purchasing Management: Skills & Performance Indicators	1 day	26 April	Chinese	25 October	
Supply Chain Optimization Management	2 days	28-29 May	Chinese	12-13 November	
Leadership & Change Management	2 days	30-31 May	Chinese	14-15 November	
Remarks: (1) Price for above Certification Courses and below Complementary Courses: 3600 CNY or 580 USD/Day/Person, One Month Early Bird 2800 CNY or 450 USD/Day/Person. (2) Above prices include: All training materials; Lunches & coffee breaks in case of offline; For those who want to take a full certification program, each module's exam as well as EIPM expert's coaching for the final project; but not VAT. (3) For self-funded, 15% discount will be granted.					
EIPM COMPLEMENTARY COURSES	Length	Shanghai or Online 1st Semester	Language	Shanghai or Online 2nd Semester	Language
Raw Materials Purchasing Strategy & Suppliers Management	2 days	According to the Needs	Chinese	According to the Needs	Normally in English, but in Chinese if all participants speak Chinese
Supplier Quality Management	1 day				
Service Purchasing Strategy & Suppliers Management	2 day				
EDG and Responsible Purchasing	1 day				
Capex & MRO Purchase Strategy & Suppliers Management	2 days				
Strategic Management of Project Purchasing: How Project Buyers Create Maximum Value in NPI (New Product Intro.)	2 days				
Indirect Procurement and Stakeholders Management	2 days				
Purchasing & Supply Chain Risk Management	1 day				
Synchronized Management of Supply, Production and Marketing (incl. Sand-Table Simulation)	2 days				
How to Set-Up Purchasing Organization & System	1 day				
How does ChatGPT empower the Purchasing	1 day				
Digital SC helps to reduce costs and increase efficiency	1-2 days				
The Purchasing Chessboard	1-2 days				
Digital transformation of procurement from 0 to 1	1-2 days				
360° Comprehensive Compliance Management of Procurement	1-2 days				
Secure Success in Business Negotiations (incl. Game Theory and Practice of “Sun Tzu's Art of War”)	1-2 days				
Leadership in Purchasing and Supply Management	2 days				
International Trade and Import & Export Practice	2 days				
Incoterms 2020	0.5-1 day				
Industrial Internet Practice and Innovation	1-2 days				
EIPM Coach Program					
Personal and/or Team Potential Develop. & Empowerment	TBD	To Define with Customer	Chinese	To Define with Customer	English
EIPM Executive MBA Courses (Weekends)					
International Economics & Finance	4 days	2-3, 9-10 March	English		
Business Strategy	4 days	11-12, 18-19 May	English		
Finance and Management Accounting	4 days			20-21, 27-28 July	English
Operations & Supply Chain Management	4 days			7-8, 14-15 September	English
Purchasing Strategy & Management	4 days			9-10, 16-17 November	English
International Negotiation & Influencing Skills	4 days	4-5, 11-12 Jan. 2025	English		
Business to Business Marketing	4 days	8-9, 15-16 Mar. 2025	English		
Innovation &Entrepreneurship	4 days	10-11, 17-18 May 2025	English		
Leadership & Human Resource Management	4 days			5-6, 12-13 July 2025	English
Strategic Information Systems	4 days			13-14, 20-21 Sept. 2025	English
Shaping Responsible Future	4 days			15-16, 22-23 Nov. 2025	English
Masterclass - Latest Developments in Purchasing	2 days	Online or Offline in France Archamps			English
EIPM Annual Conference & Peter Kraljic Award Ceremony	2 days	(Next to Geneva) or in Paris			English

欧洲采购商学院（中国）培训课程及2024年度公开课时间表

(所有课程都可为企业单独组织内训)

EIPM 采购师认证课程	时间	上海或线上听课 上半年	授课语言	上海或线上听课 下半年	授课语言
第一级—EIPM 专业采购师认证课程	13 天				
采购基本原理	2 天	4月9日-10日	中文	10月8日-9日	一般用英文上课, 但如果一个班的所有学员都讲中文,则将用中文授课
成本分析与降本增效	2 天	4月11日-12日	中文	10月10日-11日	
供应管理中的财务风险/机会	3 天	5月13日-15日	中文	10月28日-30日	
合同与法律	2 天	5月16日-17日	中文	10月31日-11月1日	
实践谈判技巧	3 天	6月11日-13日	中文	11月19日-21日	
库存管理	1 天	6月14日	中文	11月22日	
第二级—EIPM 专家采购师认证课程	10 天				
关键采购品类战略管理	2 天	4月17日-18日	中文	10月16日-17日	一般用英文上课, 但如果一个班的所有学员都讲中文,则将用中文授课
供应商关系管理	1 天	4月19日	中文	10月18日	
先进的成本降低工具	2 天	5月22日-23日	中文	11月6日-7日	
供应商改进与优化	1 天	5月24日	中文	11月8日	
硬谈判中的软技巧	3 天	6月24日-26日	中文	11月26日-28日	
价值贡献	1 天	6月17日	中文	11月29日	
第三级—EIPM 经理采购师认证课程	7 天				
采购管理: 战略与组织	2 天	4月24日-25日	中文	10月23日-24日	一般用英文上课, 如果一个班的所有学员都讲中文,则将用中文授课
采购管理: 技能与KPI (关键绩效指标)	1 天	4月26日	中文	10月25日	
供应链优化管理	2 天	5月28日-29日	中文	11月12日-13日	
领导力与变革管理	2 天	5月30日-31日	中文	11月14日-15日	
说明: (1) 所有以上认证课程和以下补充课程费用: 3600元/天/人, 提前一个月注册并付款 2800元/天/人。 (2) 以上价格已包含: 所有培训资料; 午餐及茶歇 (如线下上课) ; 对于要参加完整认证项目的学员, 每门课程模块的考试 以及EIPM对学员所做应用项目的指 导; 但未包含增值税。 (3) 以上为公费价格, 个人自费将享受85折优惠。					
EIPM 补充课程	时间	上海或线上听课 上半年	授课语言	上海或线上听课 下半年	授课语言
原材料采购战略与供应商管理	2 天	根据需求安排	中文	根据需求安排	一般用英文上课, 但如果一个班的所有学员都讲中文,则将用中文授课
供应商质量管理	1 天				
服务类采购战略与供应商管理	2 天				
ESG和负责任的采购	1 天				
固定资产及MRO采购战略与供应商管理	2 天				
项目采购的战略化管理:	2 天				
项目采购人员如何在新产品开发中创造最大化价值					
间接采购和利益相关者管理	2 天				
采购&供应链风险管理	1 天				
供产销协同管理 (包括沙盘模拟e演练)	2 天				
如何搭建采购组织及体系	1 天				
ChatGPT 如何全面赋能采购	1 天				
数字化供应链助力企业降本增效	1-2天				
采购博弈棋盘法	1-2天				
从0到1做采购数字化转型	1-2天				
采购360度全面合规管理	1-2天				
商务谈判之稳操胜券(含博弈论和《孙子兵法》的实践)	1-2天				
采购与供应管理中的领导力	2 天				
国际贸易与进出口实务	2 天				
2020版国际贸易术语 (Incoterms 2020)	0.5-1天				
数智时代的流程管理与创新	1-2天				
产业互联网实践与创新	1-2天				
EIPM 教练项目					
个人与/或团队潜力开发和赋能	待定	与客户共同制定	中文	与客户共同制定	英文
EIPM 高级工商管理硕士课程 (周末上课)					
国际经济与金融	4 天	3月2-3 和 9-10日	英文		
企业战略	4 天	5月11-12 和 18-19日	英文		
财务&管理会计	4 天			7月20-21 和 27-28日	英文
运营和供应链管理	4 天			9月7-8 和 14-15日	英文
采购战略管理	4 天			11月9-10 和 16-17日	英文
国际谈判和影响力	4 天	2025年1月 4-5 和 11-12日	英文		
B2B市场营销	4 天	2025年3月 8-9 和 15-16日	英文		
创新与企业家精神	4 天	2025年5月10-11 和 17-18日	英文		
领导力和人力资源管理	4 天			2025年7月 5-6 和 12-13 日	英文
战略信息系统	4 天			2025年9月13-14 和 20-21 日	英文
打造负责人的将来	4 天			2025年11月15-16 和 22-23日	英文
大师课 - 采购学最新发展	2 天	线上或线下于			英文
EIPM 年会和 EIPM 彼得·卡拉杰克奖颁奖典礼	2 天	法国 Archamps (日内瓦相邻) 或巴黎			英文